

Mit SAM einen Schritt voraus

Kopfgeld von der BSA

Kopfgeld auf unterlizenzierte Unternehmen? Gibt's nicht – gibt's doch!

Seit Oktober letzten Jahres setzt die deutsche Sektion der Business Software Alliance (BSA) ein Kopfgeld in Höhe von bis zu 10.000 Euro nicht nur für Nutzer von Raubkopien aus.

(<https://reporting-emea.bsa.org/r/report/add.aspx?src=de&ln=de>)

Es geht nicht nur um eingesetzte Raubkopien, sondern vor allem um Unterlizenzierung, also den Einsatz von Softwareprogrammen in einer höheren Anzahl als bezahlt. Dies ist kein Bagatelldelikt, sondern laut deutschem Recht eine Straftat, in dem nicht nur das Unternehmen, sondern auch der zuständige Geschäftsführer / Vorstand und der verantwortliche IT-Leiter persönlich haften – von der zivilrechtlichen Seite, sprich der möglichen finanziellen Haftung gegenüber dem eigenen Unternehmen, ganz zu schweigen.

Lizenzen - Potential und Einsparungsmöglichkeiten

Oft tritt jedoch auch der umgekehrte Fall ein: Lizenzen werden nicht genutzt und somit Geld verschwendet. Aufgrund unserer Erfahrungen in SAM (Software Asset Management) Projekten, sind ca. 80% der Unternehmen fehllicenziert.

Wäre von vornherein richtig lizenziert worden, hätte sich ein großes Potential und Einsparungsmöglichkeiten ergeben.

Sich verändernde Lizenzmodelle, insbesondere für virtualisierte Infrastrukturen und Cloud oder Hosting Services, haben die Situation in Unternehmen meist noch undurchsichtiger gemacht.

Die Aufgaben eines modernen IT-Managements sind nicht nur technischer Natur. Kaufmännische Belange und hier das Lizenzmanagement sind oft dominierend.

Investitionen mit SAM kontrollieren und optimieren

Die Softwarelizenzen Ihres Unternehmens sind wertvolle Investitionen und sollten auch als solche verwaltet werden. Software Asset Management (SAM) hilft Ihnen dabei, Kosten zu kontrollieren und diese Investitionen, entsprechend der Weiterentwicklung Ihres Unternehmens, zu optimieren.

Wir helfen Ihnen die Grundlage für ein sicheres und lohnendes Lizenzmanagement - Software Asset Management (SAM) - zu schaffen.

- Richtlinien und Zuständigkeiten für unternehmensweiten Einkauf und Nutzung.
- Detaillierte Inventarisierung Ihrer sämtlicher Software und Lizenzen, wie auch die Besonderheiten und spezielle Nutzungsbedingungen.
- Detaillierte Inventarisierung Ihres installierten Softwarebestandes auf Ihrer Hardware

Aufforderungen zur Lizenz-Plausibilisierung

Diese Aussage (wie schon die Netzwoche in Ausgabe 12/2012 schrieb) ist heute aktueller denn je: „Softwarehersteller überprüfen heute vermehrt die Compliance ihrer Kunden. Wer ein Nutzungsrecht für eine Software kauft und die Software installiert, stimmt sehr oft automatisch einer solchen Verpflichtung zur Offenlegung der Lizenzen zu Noch unangenehmer wird es, wenn Lizenzen fehlen. Die müssen in der Regel sofort beschafft werden – auf einem Preisniveau, den der Hersteller diktieren kann.“

Microsoft als Beispiel verschickt in Form eines „Blauen Briefes“ Aufforderungen zur Lizenz-Plausibilisierung.

In Form eines Briefes oder einer Email sollte man diese vermeintliche „Werbebotschaft“ von Microsoft nicht ignorieren, denn es ist kein „Werbebrief“. Aufgabe des Unternehmens ist es, eine Excel-Tabelle, Deployment Summary genannt, mit den Soll und Ist Werten Ihres Softwarebestandes bzw. Installationen, vollständig ausgefüllt an Microsoft zurück zu schicken.

Liegen jetzt nicht alle Lizenzinformationen vor, ist es oft zu spät diese „zusammen zu sammeln“.

Selbst wenn man über sämtliche Lizenzen verfügt, ist der Aufwand beträchtlich und der Zeitdruck enorm, um die Compliance zu beweisen. Denn Microsoft verlangt der Lizenznachweis innerhalb einer gesetzten Frist.

Gerade bei einem vom Softwarehersteller anberaumten SAM bietet ein unabhängiger Lizenzberater, wie die SecuLink GmbH, wertvolle Vorteile.

- Zeitdruck herausnehmen - Wir können Terminverschiebung des SAMs erreichen, um die Lizenz-Plausibilisierung in einen angemessenen Zeitraum realisieren zu können
- Neutralität - Wir verkaufen weder Hard- noch Software und sind somit nur unserem Kunden verpflichtet
- Erfahrung - Durch unsere langjährige Erfahrung in SAM Projekten erarbeiten wir eine für den Kunden optimale Lizenzierung

Haben Sie Ihren Lizenzbereich im Griff, bevor Microsoft Sie im Griff hat.

Wir bieten eine umfassende Beratung rund um alle Fragestellungen der Lizenzierung. Nutzen Sie die mehr als 10-jährige Erfahrung der SecuLink GmbH und schaffen Sie sich einen Überblick über Ihre Lizenzsituation, optimieren Sie Ihre Supportkosten und erlangen Sie mit unserer Hilfe Sicherheit bezüglich der Compliance-Anforderungen von Microsoft und möglicher Nachforderungen.

SECULINK GmbH

HARALD DOMEIER, GESCHÄFTSFÜHRER

FÜR WEITERE INFORMATIONEN UND EIN PERSÖNLICHES GESPRÄCH ERREICHEN SIE UNS UNTER:

EMAIL: INFO@SECULINK.DE

TELEPHONE: +049-(0)7152 948110

FAX: +049(0)7152 7647582

HTTP://WWW.SECULINK.DE

The Wise IT-Guys
Seculink

